



BROCHURE

FORMATION - 2026

100% e-learning

Parcours complet : 5 jours

**Offre de lancement : 550€ TTC jusqu'au
1 juillet inclus.**

PRÉSENTATION

GESTIONNAIRE BACK & MIDDLE OFFICE EN ASSURANCE-VIE

Nom de l'organisme : Mira

Secteur d'activité : Formation en gestion patrimoniale, back et middle office pour les cabinets de CGP, courtier, structures d'assurance & société de gestion.

Notre mission : Mira accompagne les professionnels et futurs experts du patrimoine dans l'acquisition de compétences opérationnelles et stratégiques. Notre objectif est de permettre aux gestionnaires back-office et middle-office de maîtriser tous types de dossiers, des plus simples aux plus complexes, non-résident, Us Person, Majeur Protégé etc.

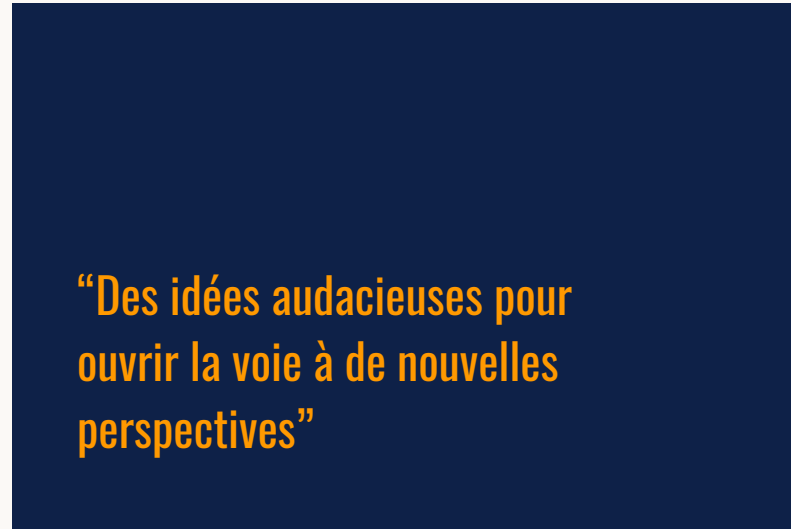
Nos atouts :

- **Certification Qualiopi :** *en cours*
- **Expertise métier :** La fondatrice de Mira est issue d'une formation spécialisée dans l'assurance et possède plus de dix ans d'expérience dans le domaine de la gestion de patrimoine. Elle a à cœur de transmettre son savoir-faire opérationnel et réglementaire aux professionnels et futurs experts du secteur. Son expérience terrain et sa connaissance approfondie des processus back et middle office lui permettent d'allier théorie et pratique pour former efficacement les gestionnaires patrimoniaux.
- **Méthodologie pratique et innovante :** e-learning innovant généré par l'IA, des stories interactives qui captent l'attention, études de cas réels, exercices pratiques, et immersion sur des dossiers complexes (clients non-résidents, clauses de démembrement, régimes matrimoniaux).



À PROPOS

QUI SOMMES-NOUS ?



Jennifer Sissaoui, Fondatrice de Mira

Derrière Mira, une experte passionnée par la transmission, forte de plus de 10 ans d'expérience en gestion de patrimoine. Certifiée AMF, elle transforme la technicité financière en compétences accessibles, utiles et immédiatement mobilisables pour réussir dans le secteur.

Notre expertise métier se traduit par des formations combinant des modules e-learning innovants, permettant aux participants d'acquérir des compétences directement applicables dans le Back et Middle Office patrimonial.



NOS VALEURS

LES VALEURS QUI GUIDENT NOTRE PROJET

Notre action repose sur des valeurs fortes qui orientent chacune de nos décisions et de nos formations.

Chez Mira, nous croyons qu'une formation efficace doit être utile, engageante et en phase avec son époque.

Une expertise ancrée dans le réel

Nos contenus ne sont pas des théories déconnectées du terrain : nous transmettons des compétences concrètes, directement applicables, alignées avec les attentes du marché et des recruteurs.

Apprendre en faisant, pas en subissant

Nous plaçons l'apprenant au cœur de l'action. Études de cas, mises en situation, exemples réels : la formation devient une expérience vivante, pensée pour développer des réflexes professionnels et non pour accumuler des connaissances passives.

Une formation digitale, moderne et inspirante

E-learning nouvelle génération, vidéos dynamiques, contenus courts et percutants, supports enrichis par l'intelligence artificielle : nous utilisons la technologie pour rendre l'apprentissage plus fluide, plus flexible et plus motivant. Ici, on ne regarde pas des heures de vidéos monotones : on avance, on comprend, on progresse.

L'humain au cœur de la technologie

Si l'IA nous permet d'innover, l'accompagnement humain reste essentiel. Chaque apprenant bénéficie d'un suivi personnalisé, adapté à son rythme, à ses objectifs et à son parcours.

“Notre engagement va au-delà de la formation, nous accompagnons chaque participant vers l'excellence”

Former pour réussir, pas seulement pour apprendre.



Expertise métier



E-learning



Pratique Professionnelle



Accompagnement

Orientation vers l'emploi et préparation à des métiers concrets du secteur

LA FORMATION

LA FORMATION CONÇUE POUR L'EMPLOYABILITÉ



Connaissances opérationnelle

- Identifier les types de contrats d'assurance vie
- Appliquer la fiscalité de l'assurance vie
- Appliquer la réglementation en assurance vie
- Analyser un profil client
- Optimiser un contrat d'assurance vie



Maîtrise opérationnelle

- Constituer un dossier de souscription simple ou complexe
- Maîtriser toutes types d'opérations au contrat
- Maîtriser l'analyse LCB-FT



Autonomie professionnelle

- Vérifier un dossier de souscription simple ou complexe
- Vérifier les opérations au contrat
- Analyser un dossier dans le cadre de la LAB-FT

Élément	Détail
Durée totale	35 heures (soit 5 jours) Durée totale 35h soit 5 jours Format 100% e-Learning
Format	100% e-learning Méthodes pédagogiques : Apports théoriques et réglementaires Études de cas pratiques Mises en situation QCM
Méthodes pédagogiques	Apports théoriques et réglementaires Études de cas pratiques Mises en situation QCM



EXAMEN FINAL

POUR UNE INSERTION PROFESSIONNELLE RÉUSSIE

Équité

Chaque étudiant mérite un accès équitable à des examens numériques, où qu'il se trouve.

Exigence

Chaque examen compte, nous mettons la fiabilité au centre de nos solutions, garantissant tranquillité d'esprit et efficacité.

Innovation

Le digital transforme l'éducation en offrant une expérience d'apprentissage immersive, où les nouvelles générations assimilent sans même s'en rendre compte.

EN PARTENARIAT AVEC



- ✓ Les évaluations sont organisées sous forme de QCM, l'examen est administrés via une plateforme sécurisée de THEIA permettant l'identification du candidat, la limitation du temps imparti et l'enregistrement automatique des résultats.
- ✓ Les conditions de passation garantissent l'égalité de traitement entre les candidats, notamment en termes de durée, de contenu et de critères d'évaluation.
- ✓ Les questionnaires intègrent des questions contextualisées, basées sur des cas concrets rencontrés en gestion de contrats d'assurance vie, notamment en matière de fiscalité, de conformité, de devoir de conseil et de lutte contre le blanchiment et le financement du terrorisme (LAB-FT).

Chaque compétence fait l'objet d'un seuil de réussite défini. Les questions portant sur les obligations réglementaires et la conformité (LAB-FT, devoir de conseil) sont éliminatoires en cas de réponse incorrecte.

EMPLOYABILITÉ

DES COMPÉTENCES DIRECTEMENT APPLICABLES



Métiers visés / Secteurs

- Compagnies d'assurance
- Courtier
- Cabinets de CGP
- Family offices
- Société de gestion



Valeur ajoutée

- Formation unique dans le secteur
- Programme différenciant et attractif
- Offre aux étudiants une compétence rare et directement valorisable sur le marché



Impact concret sur l'employabilité

Estimation du volume d'offres d'emploi pour les postes de gestionnaire back / middle office en 2024 : 3 000 offres environ

**UNE QUESTION, UN
CONSEIL, UN DEVIS...
N'ATTENDEZ PLUS,
CONTACTEZ-NOUS**



+33 6 62 99 14 13



contact@mira-skills.fr



mira-partenaires



55 rue de la Boétie
75008 Paris



mirapartenaires.com